## 

## **Công ty cổ phần công nghệ MobiFone toàn cầu (MobiFone Global) được thành lập năm 2007, là Công ty con của Tổng Công ty viễn thông MobiFone.**

## **Kể từ khi thành lập tới nay, MobiFone Global đã phát triển mạnh mẽ ở thị trường trong nước và quốc tế. Tại nước ngoài, MobiFone Global đã thành lập các công ty con hoạt động kinh doanh tại Hoa Kỳ, Singapore, Hồng Kông và thành lập văn phòng đại diện tại Myanmar.**

## **Với Ban lãnh đạo có tầm nhìn và đội ngũ cán bộ trẻ, năng động; từ khi đi vào hoạt động, MobiFone Global liên tục tăng trưởng doanh thu và lợi nhuận hàng năm.**

## **MobiFone Global đã được Chính phủ tặng Cờ thi đua cho thành tích xuất sắc trong phong trào thi đua năm 2015 và Bộ Thông tin Truyền thông trao tặng cờ thi đua cho tập thể xuất sắc dẫn đầu phong trào thi đua qua các năm hoạt động**

**CHUYÊN VIÊN KINH DOANH DỊCH VỤ VIỄN THÔNG**

1. ***Mô tả công việc***

*- Chủ trì xúc tiến triển khai bán hàng, tìm kiếm các sản phẩm dịch vụ mục tiêu phục vụ phát triển thị trường cung cấp các dịch vụ Kênh thuê riêng, Internet, Điện toán đám mây, VAS và các giải pháp Chuyển đổi số tới các Khối Khách hàng mục tiêu gồm Tài chính, Giáo dục, FDI, Phần mềm, ICT, Tổng Công ty & Bộ ban ngành*

*- Chủ trì xúc tiến tìm kiếm, thiết kế, tích hợp nhằm tạo ra hoặc nghiên cứu giải pháp ứng dụng các sản phẩm dịch vụ mới trên cơ sở hợp tác với các đối tác trong và ngoài nước nhằm giới thiệu, tư vấn giải pháp ứng dụng (Technical Proposal), thử nghiệm sản phẩm, dịch vụ nhằm đáp ứng nhu cầu cho các khách hàng mục tiêu của trung tâm.*

*- Chủ trì trong việc xúc tiến tìm kiếm dự án với khách hàng, xây dựng kế hoạch triển khai thầu, chăm sóc khách hàng, xử lý khiếu nại sản phẩm, và triển khai cung cấp các sản phẩm dịch vụ phụ trách.*

*- Phát triển kinh doanh theo KPI được giao.*

*- Hỗ trợ, phối hợp với các đơn vị của Công ty xúc tiến bán hàng, triển khai các dự án tại nước ngoài..*

*- Quản lý tài sản, công cụ dụng cụ công ty đầu tư và tài sản các dự án phụ trách.*

*- Phụ trách quản lý cơ sở dữ liệu xúc tiến, khách hàng mục tiêu, sản phẩm dịch vụ phụ trách; Định kỳ rà soát và có báo cáo tổng hợp theo yêu cầu của ban Giám đốc.*

*- Thực hiện các chế độ báo cáo ngày, tuần, tháng, năm; và kiểm soát tiến độ, chất lượng các văn bản, hồ sơ dự án phụ trách theo quy định.*

*- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo sự phân công của cấp trên*

***2. Yêu cầu ứng viên***

* *Trình độ: Đại Học*
* *Kinh nghiệm:*
* *Nam, tuổi từ 22 – 35.*
* *Tốt nghiệp các Chuyên ngành Điện tử viễn thông/Công nghệ thông tịn/Thương mại/ Kinh tế/ Ngoại thương*
* *Ưu tiên có kinh nghiệm làm việc tại các Nhà cung cấp dịch vụ như FPT/ CMC/ Viettel/ VNPT… hoặc có kinh nghiệm bán hàng, phát triển thị trường*
* *Ưu tiên ứng viên đã ký kết thành công hợp đồng tại các dự án thuộc các Khối Khách hàng gồm Tài chính, Giáo dục, FDI, Phần mềm, ICT, Tổng Công ty & Bộ ban ngành*
* *Tiếng Anh: Sử dụng thành thạo 4 kỹ năng.*
* *Sẵn sàng đi công tác trong nước và nước ngoài.*
* *Khả năng làm việc độc lập và có tính chủ động cao trong công việco Khả năng giao tiếp tốt, làm việc độc lập, có ý thức kỷ luật cao, năng động, nhiệt huyết với công việc, có năng lực hành động tốt, chịu được áp lực công việc và sẵn sàng đi công tác theo yêu cầu.*

1. ***Quyền lợi được hưởng***

* *Mức lương thỏa thuận theo năng lực*
* *Thưởng tháng thứ 13, các dịp lễ, tết*
* *Thời gian làm việc hành chính từ thứ 2 đến thứ 6 hoặc theo công việc được phân công*
* *Chế độ nghỉ phép, BHXH theo quy định của Nhà nước*
* *Tham gia các hoạt động văn hóa, thể thao: Bóng đá, Tennis, nghỉ mát, các hoạt động đoàn thể khác*
* *Được hưởng chế độ công tác phí, chế độ đào tạo trong nước và quốc tế do theo quy định của công ty*

## **CHUYÊN VIÊN KINH DOANH**

## **1. MÔ TẢ CÔNG VIỆC**

## A sales driven role to achieve the annual sales targets and generate sales revenue for the company

## Responsible for developing new businesses and strategic partnership for assigned market on Domestic and International data transmission, Internet, Data Center and Cloud business opportunities

## To take full ownership of strategic accounts by developing long term relationship with key decision makers and to ensure a high level of customer satisfaction.

## To coordinate with different departments in setting up pricing strategy, improving and developing product offerings and coordinating marketing events

## **2. YÊU CẦU CÔNG VIỆC**

## Degree in Computing Science / Telecommunication / Engineering / Marketing/ Business Administration and with at least 1-2 years in carrier sales business

## Familiar with Internet, POP and cable systems and channel/reseller management experience would be an advantage.

## Strong contact and relationship with Carriers in international and regional, ISPs, OTTs and IDC and Cloud providers would be necessary

## Proven sales achievement

## Strong presentation, communication and negotiation skills with demonstrated skills in relationship management.

## Exceptional planning and organizational skills with a proven ability to handle multiple priorities.

## Ability to interact and work effectively with different departments

## Outgoing, aggressive, responsible and proactive character

## Good command of both listening, speaking and writing English. Fluency in English is a prerequisite for this position.

## Positive mindset, result-oriented, high level of initiative and integrity.

## Required for business trip in both international and domestic

## **3. QUYỀN LỢI**

## Salary in line with experience and qualifications, bonus for experience and high ability

## Social and health insurance.

## 13th month salary bonus, attractive sales bonus.

## 12-days annual leave

## Oversea training opportunity every year according to working performance.

## Study sponsorship, sports, Team Building ...

## Dynamic, modern, friendly working environment.

**Thông tin liên hệ:**

**Mr Ngô Thanh Hiệp : Giám Đốc Kinh Doanh**

**MobiFone GLOBAL and Technology Joint Stock Company (Mobifone GLOBAL)**

**Add: 8th Floor, ThangLong Building, 105 LangHa Str, Ha Noi, VietNam**

**Mobile: 0903481212 Fax: 04 3577 3333**

**Email: hiepnt@mobifoneglobal.vn |W. www.Mobifoneglobal.vn**